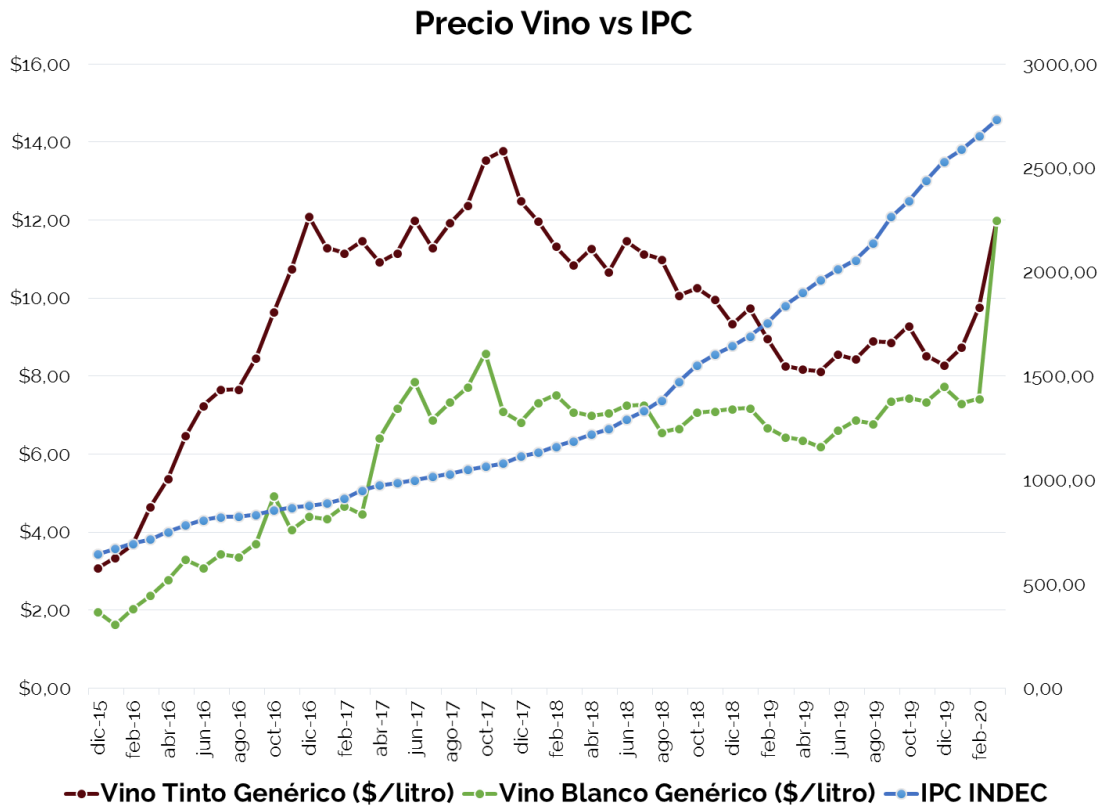


COMUNICADO SOBRE PRECIOS A GOBIERNO

En los últimos dos años el precio de los vinos comunes en góndola se ha incrementado menos que la canasta comprendida por el conjunto de bebidas en general. Particularmente, mientras que cervezas se han incrementado un 100% en los últimos 2 años, los vinos comunes lo hicieron en un 49,5%, muy por debajo de la inflación acumulada para el mismo periodo. Aun comparando con los vinos finos, los comunes se incrementaron en menor cuantía (los vinos finos se incrementaron un 56,2% en los últimos dos años).

Adicionalmente, se destaca que durante 2019 los vinos comunes fueron la bebida que menor incremento registró (18,5%), mientras que la cerveza lo hizo en un 50,2% y los vinos finos lo hicieron en un 29,3%.

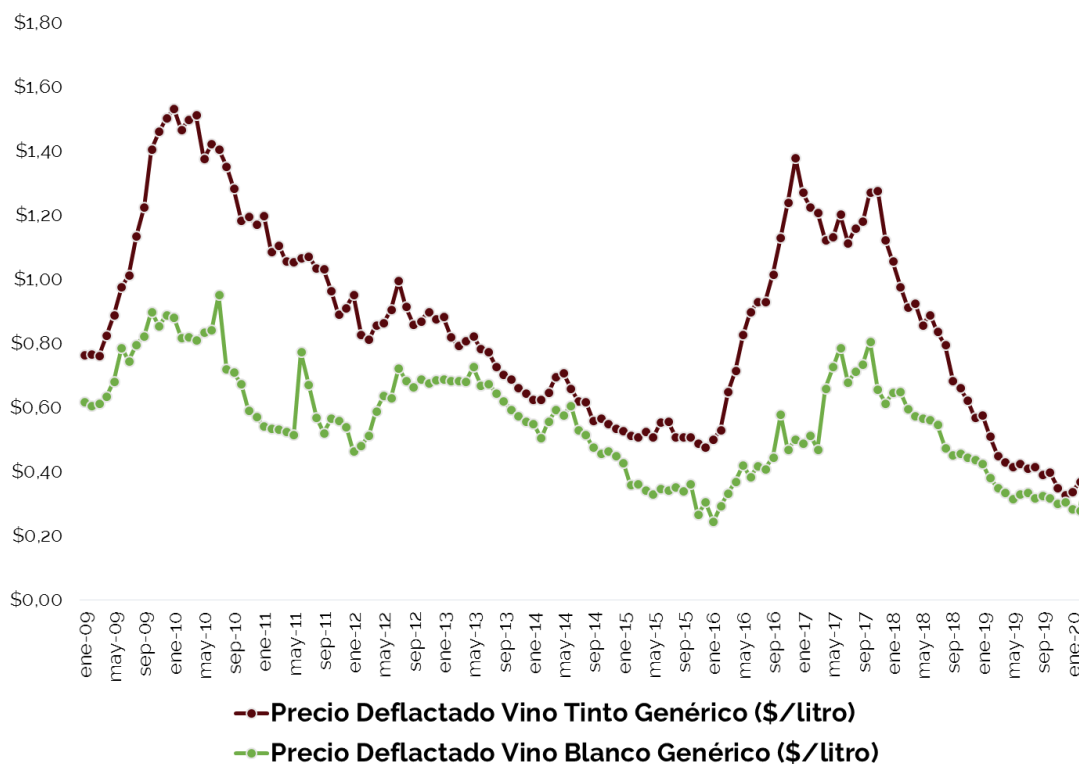
Por otro lado, se debe hacer mención a la compleja situación que atraviesa el productor primario vitivinícola. Mientras sus costos de producción se han incrementado en los últimos años, sus ingresos hasta mediados de 2019 mostraban una tendencia a la baja. En este sentido, se puede mencionar que el precio del vino tinto genérico cayó un 35% entre diciembre de 2017 y mayo de 2019, mientras que el vino blanco genérico disminuyó un 9% en el mismo periodo. No obstante, en la segunda mitad de 2019 y principios de 2020 se observa una recomposición de precio del vino en términos nominales.



Fuente: Observatorio ACOVI en base a BCM y referentes del sector.

Cuando se analiza la evolución de los precios ante la presencia de inflación, se destaca que el precio del vino genérico se encuentra en términos reales, en niveles cercanos a los de fines de 2015 y principios de 2016.

Precio Deflactado del Vino Común. Base Dic 2007=100



Fuente: Observatorio ACOVI en base a BCM y referentes del sector.

Lo expresado plantea un escenario en el que los ingresos del productor cada vez le rinden menos y sus costos se incrementan constantemente, lo cual teniendo en cuenta que desde mediados de 2018 el productor no logra cubrir sus costos, se configura una situación insostenible ante la imposibilidad de incrementar la producción por restricciones tanto presupuestarias como naturales en relación a la emergencia hídrica que atraviesa la provincia.

Se estima que a marzo de 2020, un productor de vino tinto genérico con un rendimiento de 150 quintales por hectárea debería recibir casi \$19 por litro para equilibrar sus cuentas, es decir, un incremento de 57% respecto al precio de mercado. En el caso de un productor de vino blanco genérico con un rendimiento de 200 quintales por hectárea, se estima que debería cobrar \$15,35 por litro para igualar sus costos de producción anuales, lo cual representa un aumento de 28% respecto al precio de mercado actual.

RESULTADO	por hectárea	
	Productor vino tinto genérico	Productor vino blanco genérico
Ingresos \$/ha	\$108.000	\$139.200
Costo total anual	\$168.991	\$177.567
Rentabilidad \$/ha	✘ -\$60.991	✘ -\$38.367
RESULTADO	por litro	
Ingresos \$/ha	\$12,00	\$12,00
Costo total anual	\$18,78	\$15,31
Rentabilidad \$/ha	✘ -\$6,78	✘ -\$3,31
	Punto de equilibrio	Punto de equilibrio
Precio de vino actual (\$/litro)	\$12,00	\$12,00
Precio de vino requerido (\$/litro)	\$18,86	\$15,35
Variación respecto a la situación actual	✘ 57%	✘ 28%

Fuente: Observatorio ACOVI en base a BCM.

Un mercado de vinos con precios por debajo de lo requerido para equilibrar las cuentas del productor primario, dado principalmente por un stock de vinos existente que supera la demanda, propició que durante el 2019 tanto el mercado interno como externo crecieran a costa de menores precios pagados al productor. Esta situación si bien permitió contrarrestar en cierta medida los excedentes vínicos existentes, complicó aún más la situación del productor primario.

Dichos incrementos en los despachos de vinos en el último año, sumado a estimaciones de cosecha que muestran una merma de entre 20% y 25% respecto a 2019, fruto también de la compleja situación de costos del productor y la falta de agua, genera presión al alza en el precio de mercado beneficiando al productor primario.

En este sentido, creemos que la aplicación de precios máximos a los vinos en general produciría un perjuicio para los productores vitivinícolas al no poder convalidar las bodegas mayores precios en el mercado de traslado.

Por esto, dada la crisis que ha venido sufriendo la vitivinicultura en su conjunto, no poder acompañar al productor vitivinícola con un precio justo y suficiente, sería condenar a toda la industria. Así como los vinos genéricos representan más del 70% del volumen comercializado, estos también representan a la mayor cantidad de productores y de la actividad económica y social que define a la vitivinicultura.

Es importante que se excluyan a todos los vinos de un congelamiento de precios con costos de una nueva cosecha por delante, y un productor que ha recibido por el vino el mismo precio durante tres cosechas seguidas. Y en particular a los vinos genéricos que son lo que más han sufrido el impacto de la cosecha y el aumento de costos en su producción.

Solicitar un aumento escalonado y coordinado entre las entidades y el Gobierno, para todos los vinos de la industria en su conjunto. De manera que todos los actores de la cadena estén en igualdad de condiciones.